



ZÍSKAJ NOVÝCH PARTNEROV EFEKTÍVNYM NETWORKINGOM

Vedeli ste, že až 70% nových obchodných príležitostí je získavaných prostredníctvom networkingu? Spoznávate pri ňom ľudí, ktorých môžete osloviť pri vašich podnikateľských začiatkoch. Daný segment podnikania nemusíte poznať na to, aby ste vytvárali účinný networking. Cieľom je okolo seba vytvoriť sieť kvalitných a aktívnych kontaktov. Je to beh na dlhé trate, lebo vzťahy by mali byť pevné a funkčné. Odkiaľ začať? Dozviete sa u nás.

O ČOM BUDEME HOVORIŤ

- » ako si vybudovať kvalitný network
- » ako sa na networkingové stretnutia pripraviť a začať prvý kontakt
- » ktoré networkingové aktivity sú užitočné a ktoré sú stratou času
- » akým chybám by ste sa počas networkingu mali vyhnúť

KTO JE VÁŠ LEKTOR?

Mirka Tvarog Michalková – venuje sa viac ako 10 rokov profesionálne medzinárodnému business networkingu. Špecializuje sa na nastavovanie dlhodobej stratégie a konceptu v oblasti corporate relations management a business development etablovaným slovenským a zahraničným klientom, ako aj start-upom. Je aj certifikovaný business coach.

PODMIENKY

Účastník musí byť **fyzická osoba – nepodnikateľ**, s trvalým pobytom na území v niektorom zo 7 samosprávnych krajov Slovenska, okrem Bratislavského samosprávneho kraja.

Účasť je bezplatná. Počet účastníkov obmedzený.

17.10.2019

16.00 – 19.00 hod.

Žilinská univerzita v Žiline
Univerzitný vedecký park
Univerzitná 8215/1
010 26 Žilina

Kontakt:

ap.za@npc.sk

www.npc.sk | www.sbagency.sk



REGISTRUJTE SA TU

<https://bit.ly/2lgCOIT>

Ukončenie registrácie: 16.10.2019 do 13.30 hod.

Networkingové stretnutie, ako forma informačnej a popularizačnej aktivity, sa organizuje v rámci Národného projektu NPC v regiónoch podaktivity 1.4. Akceleračný program. Kód projektu ITMS2014+: 3130311870.



EURÓPSKA ÚNIA
Európsky fond regionálneho rozvoja



OPERAČNÝ PROGRAM
VÝSKUM A INOVÁCIE