



# OSVOJTE SI TECHNIKY VYJEDNÁVANIA A PRESVIEDČANIA

Spoznajte svoje silné a slabé stránky pri presviedčaní, ovplyvňovaní a vyjednávaní. Naučte a využite vo svojom podnikaní techniky, ktoré sa učia aj agenti v FBI.


## ČO SA DOZVIETE

**Rozvojové ciele:** rozumieť podstate presvedčovania a ovplyvňovania druhých ľudí, rôzne techniky, prístupy, možnosti zlepšiť sa.

**Neverbálna komunikácia a jej využitie pri vyjednávaní:** ako ich rozpoznať, čo znamenajú, ako na ne reagovať.

**Vyjednávanie ako súčasť profesie:** osobnosť vyjednávača, identifikovanie vlastného štýlu, analýza vlastných schopností, techniky vyjednávania.

## KTO JE VÁŠ LEKTOR

 **Ing. Dušan Straňák (Balanced s.r.o.)** - konzultant a lektor v slovenských a nadnárodných spoločnostiach, podieľa sa na tvorbe projektov organizačného, marketingového a obchodného rozvoja. Skúsení lektor manažérskych zručností, vodcovstva, tímovej spolupráce, strategického riadenia, plánovania a časového manažmentu. Venuje sa predaju a predajným technikám i moderným marketingovým stratégiám.

## PODMIENKY

Zapojiť sa môže **začínajúci i etablovaný podnik**, spĺňajúci definíciu MSP, so sídlom v Bratislavskom kraji.

Účasť je bezplatná. Počet účastníkov obmedzený.

**7.11.2019**  
9.00 – 12.00 hod.

Slovak Business Agency  
Národné podnikateľské centrum  
Coworking NPC  
Karadžičova 2, Twin City Blok A  
811 09 Bratislava

Kontakt:  
[rp@npc.sk](mailto:rp@npc.sk)  
[www.npc.sk](http://www.npc.sk) | [www.sbagency.sk](http://www.sbagency.sk)



**REGISTRUJTE SA TU**

<https://bit.ly/2oGVVXP>

Ukončenie registrácie: 6.11.2019 do 13:00 hod.

Workshop, ako jedna z foriem skupinového odborného poradenstva, sa realizuje v rámci Národného projektu NPC II – BA kraj, prostredníctvom podaktivity 1.5 Rastový program.  
Kód projektu ITMS2014+ 313041I861



EURÓPSKA ÚNIA  
Európsky fond regionálneho rozvoja



OPERAČNÝ PROGRAM  
VÝSKUM A INOVÁCIE