

# enterprise europe



Belgické kráľovstvo



Podpora podnikania na dosah ruky

**Belgické kráľovstvo**  
***Sprievodca ako založiť firmu a vykonávať remeselnú živnosť v Európskej únii***

Táto publikácia bola vydaná Regionálnym poradenským a informačným centrom (RPIC Prešov) ako súčasť projektu Generálneho riaditeľstva pre podnikanie a priemysel venovaného malým a stredným podnikom. Projekt je spolufinancovaný Európskou komisiou. Slúži na všeobecnú orientáciu slovenských záujemcov o podnikanie na území Belgicka.

Obsah tejto publikácie nepredstavuje názor ani stanovisko Európskej komisie alebo RPIC Prešov. RPIC Prešov, Európska komisia, ani žiadna iná osoba pôsobiaca v ich mene, nie je zodpovedná za využívanie informácií, ktoré sú obsiahnuté v tejto príručke.

Príručka neprešla jazykovou úpravou.

Túto príručku vydalo:



*Podpora podnikania na dosah ruky*

Regionálne poradenské a informačné centrum  
Reimanova 9  
080 01 Prešov  
Slovenská republika

Telefón: + 421 51 7560 329  
Fax: + 421 51 7733 552  
e-mail: [een@picpo.sk](mailto:een@picpo.sk)  
web: [www.picpo.sk](http://www.picpo.sk)

Prešov 2014 © RPIC Prešov

Prešov 2014 © RPIC Prešov

## Obsah

1	Základné údaje .....	4
2	Ekonomika .....	6
3	Podnikanie v Belgicku .....	8
3.1	Najčastejšie využívané formy podnikania v Belgicku .....	8
3.2	Administratívny postup pre začatie podnikania .....	8
3.3	Daňové aspekty zakladania firiem a zamestnávania v Belgicku .....	9
3.4	Sociálne aspekty zakladania firiem a zamestnávania v Belgicku .....	10
3.5	Vysielanie pracovníkov zo Slovenska do Belgicka .....	10
3.6	Poskytovanie služieb v Belgicku slovenskými SZČO .....	10
3.7	Problematika kvalifikácií .....	11
3.8	Podmienky vstupu zahraničného kapitálu .....	11
3.8.1	Riziká investovania v teritóriu .....	12
4	Zahraničný obchod Belgického kráľovstva .....	13
4.1	Teritoriálna štruktúra zahraničného obchodu .....	13
4.1.2	Podiel najväčších exportných a importných partnerov Belgicka v roku 2012 .....	13
4.2	Tovarová štruktúra zahraničného obchodu Belgicka .....	14
5	Zahraničný obchod Belgicka so Slovenskou republikou .....	15
5.1	Ochrana domáceho trhu .....	15
5.2	Tovarová štruktúra bilaterálneho obchodu medzi Slovenskom a Belgickom .....	16
6	Schéma podpory belgického exportu .....	17
6.1	AWEX .....	17
6.2	Export Vlaanderen .....	17
6.3	Brussels Enterprise Agency .....	17
6.4	Belgická agentúra na podporu zahraničného obchodu .....	17
6.5	Ďalšie užitočné zdroje .....	18

# 1 Základné údaje



**Oficiálny názov:** Belgické kráľovstvo (Royaume de Belgique)

**Vstup do EÚ:** 1952 (zakladateľský štát EÚ)

**Európsky parlament:** 22 volených členov

**Hlavné mesto:** Brusel

**Rozloha:** 30 528 km<sup>2</sup>

**Susedné krajiny:** Francúzsko, Nemecko, Holandsko, Luxembursko

**Počet obyvateľov:** 11 161 642 (2013)

**Národnostné menšiny a etnické skupiny:** Flámi – 58 %, Valóni – 31 %, Nemci – 1 %, iné – 10 %

**Náboženstvo:** rímskokatolícke (75 %), protestanti (22 %), iné (3 %)

**Jazyky:** holandský (flámsky), ktorým hovorí 60 % obyvateľov, francúzsky – 39 % a nemecký – 1 % obyvateľov

**Politický systém:** konštitučná monarchia

**Forma štátneho zriadenia a vláda:** konštitučná monarchia, federálny štát, oficiálnou hlavou štátu je kráľ Philippe (od roku 2013). 21. júna 2013 odovzdal Albert II. nástupníctvo dedičovi trónu Filipovi I. Belgickému. Dvojkomorový parlament sa skladá zo 71-členného Senátu – hornej komory a 150-člennej Snemovne reprezentantov – dolnej komory, ktorí sú volení na 4-ročné funkčné obdobie. Belgicko má povinnú volebnú účasť, čím má aj jednu z najvyšších volebných účastí na svete. Federálna vláda je formálne vymenovaná kráľom a je vedená ministerským predsedom - premiérom a rozličnými vládami, ktoré spravujú krajinu. Od 6. decembra 2011 je premiérom Elio Di Rupo.

**Administratívne členenie:** federálne územie republiky je rozdelené do 3 jazykových spoločenstiev (flámske, francúzske a nemecky hovoriace), 3 regiónov (Flámsko, Valónsko, región Brusel), 10 provincií a obcí.

**Prístavy:** Antverpy (2. najväčší v Európe), Bruggy, Gent, Ostende, Brusel, Liege

**Letiská:** 2 medzinárodné – Brusel, Charleroi, Antverpy, Ostende, Liege apod.

**Časové pásmo:** stredoeurópsky čas, GMT + 1 (letný čas GMT + 2)

**Mena:** 1 euro (EUR) = 100 centov

**Ďalšie informácie:**

<http://www.belgium.be/en/>

[http://europa.eu/abc/european\\_countries/eu\\_members/belgium/index\\_en.htm](http://europa.eu/abc/european_countries/eu_members/belgium/index_en.htm)

[http://www.mzv.cz/jnp/cz/encyklopedie\\_statu/evropa/belgie/index.html](http://www.mzv.cz/jnp/cz/encyklopedie_statu/evropa/belgie/index.html)

<http://www.euroinfo.gov.sk/435/belgicko/>

## 2 Ekonomika

HDP na obyvateľa (podľa parity kúpnej sily, Eurostat): 2013 – 34 500 EUR

Štruktúra HDP (Veľvyslanectvo Slovenskej republiky v Belgicku, 2011):

poľnohospodárstvo 0,7 %  
priemysel 21,8 %  
služby 77,5 %

Hospodársky rast (EUROSTAT): 1,8 % - 2011, - 0,1 % 2012, 0,2 % 2013

2,3 % (2010)	- 2,8 % (2009)	1,0 % (2008)
--------------	----------------	--------------

Inflácia (EUROSTAT): 2010 – 2,3 %, 2011 – 3,4 %, 2012 – 2,6 %, 2013 – 1,2 %

0,0 % (2009)	4,5 % (2008)
--------------	--------------

Ekonomicky aktívne obyvateľstvo (podľa Eurostatu, 2013): obyvatelia vo veku od 20 do 64 rokov – 73,2 %

Nezamestnanosť (podľa Eurostatu, 2013): 8,4 %

7,6 % (2012)	7,2 % (2011)
--------------	--------------

**Priemysel:** elektrický a elektrotechnický, strojársky, chemický, metalurgický priemysel, spracovanie diamantu

**Zahraničná zadlženosť, dlhová služba**

Verejný dlh sa stabilizoval v roku 2010 na úrovni 95,7 % HDP, avšak v roku 2011 sa po odkúpení banky Dexie, za ktorú štát zaplatil 4 mld. Eur, zvýšil na 98 % HDP a v roku 2012 verejný dlh dosiahol 99,8 % (v niektorých obdobiach presiahol aj hranicu 101%). V priebehu roku 2013 verejný dlh osciloval okolo magickej hranice 100 %, ostatné zníženie pod túto hranicu dosiahla vláda novembrovým predajom zostávajúceho 25 % podielu v banke BNP Paribas Fortis. Podľa programu stability by sa mal v roku 2015 znížiť na 92,3 % HDP.

Verejný dlh (%HDP)	95,7 (2010)	98 (2011)	99,8 (2012)	101,5 (2013)
--------------------	-------------	-----------	-------------	--------------

Výška verejného (vnútorného) dlhu k 28. 2. 2010 dosiahla 34,7 miliárd eur. 99,52 % dlhu bolo v eurách, 0,48 % v iných menách. 80,52 % dlhu má fixnú sadzbu, 19,48 % dlhu má pohyblivú sadzbu (floating). Zadlženosť sa po viacerých rokoch opäť zvyšuje v dôsledku deficitu verejných financií vyvolanými výdavkami v súvislosti s bankovou a hospodárskou krízou. Belgicko prijalo začiatkom 90.

rokov 20. storočia nápravné opatrenia, pretože jej vnútorný dlh predstavoval v roku 1993 133,6 % HDP. Táto politika bola účinná a v roku 2007 zadlženosť Belgicka bola už len 84,2 % HDP.

**Ďalšie informácie o ekonomike:**

<http://www.mzv.sk/App/wcm/media.nsf>

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home>

[http://business.belgium.be/en/news/news\\_foreign\\_investment\\_attraction.jsp?referer=tcm:384187187-64](http://business.belgium.be/en/news/news_foreign_investment_attraction.jsp?referer=tcm:384187187-64)

[http://business.belgium.be/en/news/news\\_belgium\\_at\\_a\\_glance.jsp?referer=tcm:384-181403-64](http://business.belgium.be/en/news/news_belgium_at_a_glance.jsp?referer=tcm:384-181403-64)

[www.nbb.be](http://www.nbb.be)

<http://www.businessinfo.cz/cs/clanky/belgie-financni-a-danovy-sektor-19325.html#sec2>

## 3 Podnikanie v Belgicku

### 3.1 Najčastejšie využívané formy podnikania v Belgicku

V zmysle Obchodného zákonníka podnikat' na území Belgického kráľovstva je možné jednak prostredníctvom živnosti, t. j. fyzickej osoby – podnikateľa alebo jednou z právnych foriem spoločností. Niektorí živnostníci sa musia zaregistrovať do živnostenského registra, ktorý vedie Úrad obchodného dvora. Pri niektorých aktivitách je potrebné zvláštne povolenie alebo oznámenie o činnosti.

Základnými formami podnikateľských subjektov sú:

1. **Spoločnosť s ručením obmedzeným (SPRL - Société privée a responsabilité limitée, BVBA)** – je tvorená jedným alebo viacerými zakladateľmi. Jeden zakladateľ musí byť fyzická osoba. Minimálna výška vstupného kapitálu musí byť 18 550 eur, 12 400 eur pri jednom zakladateľovi. Spoločníci ručia len do výšky svojho základného imania.
2. **Akciová spoločnosť (SA - Société anonyme, NV)** – môže byť založená buď priamo dvoma alebo viacerými jednotlivcami alebo prostredníctvom verejnej zbierky. Zakladatelia sú povinný odovzdať notárovi finančný plán preukazujúci, že kapitál spoločnosti je dostatočný na začatie podnikania. Finančný plán nie je publikovaný, ale ostáva u notára. Zakladateľskú zmluvu a stanovky má k dispozícii Obchodný súd a najdôležitejšie časti stanov sú publikované v prílohe Belgian Official Gazette. Právnu subjektivitu získava odo dňa, keď sú stanovky uložené na Obchodnom súde. Pred začatím podnikania sa spoločnosť registruje v Obchodnom registri. Minimálna výška vstupného kapitálu je 61 500 eur. Kapitál akciovej spoločnosti je reprezentovaný akciami s alebo bez nominálnej hodnoty, s alebo bez hlasovacích práv.
3. **Družstvo** – minimálne traja spoločníci. Základný vstupný kapitál je 18 500 eur. Aj pri družstvách sa predkladá notárovi finančný plán rovnako ako pri akciovej spoločnosti.
4. **Verejná obchodná spoločnosť (SNC – Société en nom collectif, VOF)** – je formovaná prostredníctvom súkromnej zmluvy alebo notárskej zápisnice uzatvorenej medzi dvoma alebo viacerými fyzickými alebo právnickými osobami.
5. **Komanditná spoločnosť (SCS – Société en commandite simple, GCV)** – vzniká prostredníctvom súkromnej zmluvy alebo notárskej zápisnice. Je tvorená dvoma typmi partnerov. Niektorí partneri znášajú záväzky spoločne a nerozdielne (aktívni partneri), iní sú zodpovední len do výšky svojho príspevku (tichí partneri). Iba aktívni partneri konajú v mene spoločnosti.

Viac informácií na:

[http://business.belgium.be/en/managing\\_your\\_business/setting\\_up\\_your\\_business/company\\_types/](http://business.belgium.be/en/managing_your_business/setting_up_your_business/company_types/)

[http://europa.eu/youreurope/business/index\\_sk.htm](http://europa.eu/youreurope/business/index_sk.htm)

### 3.2 Administratívny postup pre začatie podnikania

Zakladanie firmy je veľmi jednoduché vďaka možnosti podania elektronickej žiadosti, ktoré trvá len 3 pracovné dni. Zakladateľ/zakladatelia musia vložiť vstupný kapitál v banke a banka vydá štandardný doklad, v ktorom potvrdí, že čiastka je vložená na tzv. blokovanom kapitálovom účte. Zakladatelia musia vypracovať a podpísať podnikateľský plán, v ktorom musí byť jasne preukázané, že vstupný kapitál pokryje činnosti spoločnosti počas prvých dvoch rokov. Po splnení všetkých náležitostí získa spoločnosť tzv. číslo firmy, ktoré je identifikačným číslom. Spoločnosť sa zakladá uzavretím zakladateľskej zmluvy. Pravosť overenej kópie spolu so stanovami svojim elektronickým podpisom overuje notár a následne posielajú ďalej na účely:



-registrácie do databázy FPS Justice (Service public fédéral Justice – bývalé ministerstvo spravodlivosti),  
-registrácie do CBE (the Crossroads Bank for Enterprises – komplexná databáza spoločností), -  
uverejnenia informácií o novozaloženej firme v belgickom obchodnom vestníku (Belgian Monitor, Belgian Official Gazette).

Po absolvovaní všetkých úkonov sa spoločnosti aktivuje vopred pridelené identifikačné číslo. Všetky procedúry/administratívne kroky je možné absolvovať na jednotlivých kontaktných miestach.

Kontakt:

Jednotné kontaktné miesta (Business Counters, Guichetentreprises)

[http://ec.europa.eu/internal\\_market/eu-go/index\\_sk.htm](http://ec.europa.eu/internal_market/eu-go/index_sk.htm)

**Viac informácií na:**

<http://www.123podnikanie.sk/podnikanie-v-zahranici/v-belgicku/>

[http://europa.eu/youreurope/business/index\\_sk.htm](http://europa.eu/youreurope/business/index_sk.htm)

### 3.3 Daňové aspekty zakladania firiem a zamestnávania v Belgicku

Vzhľadom na štyri úrovne štátnej správy – národnej, regionálnej, provinčnej a komunálnej – je belgický daňový systém považovaný za veľmi komplikovaný a možno ho rozdeliť do troch kategórií:

- federálne dane (DPH, dane z príjmov, spotrebné dane, registračné, dane z dedičstva a colné poplatky),
- miestne dane (dane na ochranu životného prostredia, dane za užívanie energie, prirážky k dani z príjmov atď.),
- modifikované dane (dohody o zamedzení dvojitého zdanenia).

Sadzby daní sú nasledovné:

**DPH:** štandardná sadzba 21 %, resp. 6 % (základné potraviny a ďalšie)

**Daň z príjmov fyzických osôb:** minimálne 25 %, maximálne 50 %

**Daň z príjmov právnických osôb:** minimálne 24,98 %, maximálne 35,54 %

Podľa belgického daňového systému sú dane vyberané na základe všetkých príjmov spoločnosti (firma a všetky jej právne subjekty). Zdaňovaným obdobím pre spoločnosti je finančný rok. Výška dane z príjmu spoločností je 33,99 %. Ak ročný obrat nepresiahne výšku 322 500 Eur, môže byť uplatnená nižšia daň vo výške 24, 98 %, 31,93 % alebo 32,54 %, v závislosti od obratu. Uplatňovanie týchto znížených sadzieb má svoje obmedzenia, napr. neuplatňuje sa, ak spoločnosť využíva služby certifikovaného koordinačného centra, ak ide o holdingovú spoločnosť alebo ak 50 %, alebo viac, vlastní inú spoločnosť.

#### **Daň z pridanej hodnoty**

Výška dane z pridanej hodnoty je v Belgicku nasledovná:

- znížená sadzba: 6 % (využíva sa predovšetkým pri základných druhoch potravín, hotelových službách, distribúcii vody, doprave, atď.),
- sadzba tzv. parking rate: 12 % (sociálne byty, predplatné na platenú televíziu a pod.),
- štandardná sadzba: 21 %.

Pre registráciu za účelom platby DPH je potrebné podať žiadosť na miestne príslušný regionálny daňový úrad.

**Viac informácií o daniach na:**

[http://europa.eu/youreurope/business/index\\_sk.htm](http://europa.eu/youreurope/business/index_sk.htm)

[http://business.belgium.be/en/managing\\_your\\_business/taxation\\_and\\_accounting/](http://business.belgium.be/en/managing_your_business/taxation_and_accounting/)

<http://www.mzv.sk/App/wcm/media.nsf>

### **3.4 Sociálne aspekty zakladania firiem a zamestnávania v Belgicku**

Belgicko je krajina s najvyšším daňovým zaťažením príjmu z pracovnej činnosti v EÚ. Na rok 2013 bola stanovená minimálna mzda vo výške (podľa Eurostatu) 1501,82 eur, čo je v rámci EÚ druhá najlepšia hodnota po Luxembursku (1874,19 eur). Tesne za Belgickom sa nachádza Holandsko s úrovňou 1469,40 eur a následne Írsko s úrovňou 1461,85 eur.

Spoločnosti a SZČO v Belgicku podliehajú belgickému systému sociálneho zabezpečenia, pokiaľ služby, ktoré poskytujú osobne alebo prostredníctvom vyslaných pracovníkov, nesú dočasný a príležitostný charakter.

**Viac informácií o podmienkach registrácie do systému sociálneho zabezpečenia nájdete na webovej stránke:**

[http://business.belgium.be/en/managing\\_your\\_business/social\\_security/](http://business.belgium.be/en/managing_your_business/social_security/)

### **3.5 Vysielanie pracovníkov zo Slovenska do Belgicka**

Ak slovenská firma alebo agentúra plánuje svoje služby poskytovať len dočasne a príležitostne, môže to urobiť prostredníctvom vysielania zamestnancov. Na to, aby mohla slovenská firma alebo agentúra vyslať svojich vlastných zamestnancov do Belgicka, musí splniť náležitosti, ktoré sú uvedené na webovej stránke Sociálnej poisťovne na:

<http://www.socpoist.sk/poistenie-a-zarobkova-cinnost-v-eu/1561s#vyslanie-zamestnancov>.

Osoba, ktorá vykonáva činnosť ako zamestnanec v členskom štáte v mene zamestnávateľa, ktorá zvyčajne tam vykonáva svoju činnosť a ktorá je svojim zamestnávateľom vyslaná do iného členského štátu, aby tam vykonávala prácu v mene zamestnávateľa, naďalej podlieha právnym predpisom prvého členského štátu za predpokladu, že očakávané trvanie takejto práce nepresahuje 24 mesiacov a ak daná osoba tam nie je vyslaná, aby nahradila inú osobu.

Ak chce slovenský zamestnávateľ vyslať svojich pracovníkov do Belgicka na dočasné a príležitostné poskytovanie služieb, musí túto skutočnosť vopred nahlásiť do systému Limosa na webovej stránke:

[https://www.socialsecurity.be/foreign/en/employer\\_limosa/home.html](https://www.socialsecurity.be/foreign/en/employer_limosa/home.html).

**Viac informácií o vysielaní pracovníkov do Belgicka nájdete na webovej stránke:**

[http://business.belgium.be/en/managing\\_your\\_business/human\\_resources/posting\\_workers/](http://business.belgium.be/en/managing_your_business/human_resources/posting_workers/)

### **3.6 Poskytovanie služieb v Belgicku slovenskými SZČO**

Ak SZČO so sídlom v SR dostane objednávku alebo zákazku v Belgicku, môže ju vybaviť bez toho, aby si tam musela zakladať živnosť alebo nadobudnúť iné oprávnenie na cezhraničné poskytovanie služieb.

Cezhraničné poskytovanie služieb sa vzťahuje výlučne na služby poskytované dočasne a príležitostne na území iného členského štátu, než členského štátu, v ktorom je poskytovateľ služby usadený, pričom ťažisko záujmov SZČO musí naďalej zostať v štáte, kde je SZČO usadená. Skutočnosť, že je

služba poskytovaná dočasne alebo príležitostne, sa posudzuje individuálne s ohľadom na povahu a dobu trvania, početnosť, pravidelnosť a nepretržitosť poskytovania tejto služby.

Členské krajiny zaviedli určité kontrolné kritériá, ktoré musí SZČO spĺňať na to, aby mohla poskytovať svoje služby v prijímajúcej krajine bez toho, aby sa tam usadila. Tie sú uvedené na webovej stránke Sociálnej poisťovne:

<http://www.socpoist.sk/poistenie-a-zarobkova-cinnost-v-eu/1561s#vyslanie-samostatne%20zarobkovocinnych-osob>

### 3.7 Problematika kvalifikácií

Podľa základného pravidla pre všeobecný systém uznávania kvalifikácií občan SR, ktorý získal pre výkon danej činnosti odbornú kvalifikáciu na Slovensku, môže v zásade túto činnosť vykonávať i v ostatných členských krajinách. Toto platí i vtedy, pokiaľ sa požadované vzdelanie a príprava v ostatných členských krajinách do určitej miery líši v lehote trvania či rozsahu. Obmedzenie tohto pravidla je možné len z dôvodu naliehavého verejného záujmu a len v miere nevyhnutnej k zaisteniu ochrany tohto verejného záujmu.

Pri niektorých povolaniach môžu belgické úrady vyžadovať od slovenských záujemcov o podnikanie v Belgicku uznanie odbornej kvalifikácie pre regulované profesie, kde sa posudzujú znalosti a schopnosti konkrétnej osoby. Po predložení všetkých potrebných dokladov o formálnych kvalifikáciách a dokladoch o faktickom výkone činností sa príslušný úrad rozhodne (*uzná, neuzná alebo uloží kompenzačné opatrenia*), či má dotyčná osoba potrebné znalosti a vedomosti, aby mohla danú regulovanú činnosť či povolanie v Belgicku vykonávať.

V Európskej únii existuje automatické uznanie kvalifikácie pre sedem profesií (architekt, zubár, lekár, pôrodná asistentka, zdravotná sestra, farmaceut a veterinár).

Pre remeselné činnosti, obchod a priemysel existujú dva spôsoby uznávania kvalifikácií:

-žiadosť o automatické uznanie (minimálna doba trvania a charakter odbornej kvalifikácie sú ustanovené v Smernici o vzájomnom uznávaní odborných kvalifikácií),

-ak nie je príslušná odborná kvalifikácia, je možné požiadať o uznanie odbornej kvalifikácie na základe všeobecného systému.

**Viac informácií na:**

[http://ec.europa.eu/internal\\_market/qualifications/directive\\_in\\_practice/general\\_system\\_en.htm](http://ec.europa.eu/internal_market/qualifications/directive_in_practice/general_system_en.htm)

### 3.8 Podmienky vstupu zahraničného kapitálu

Špecifické obmedzenia pre zahraničné investície neexistujú. Zvláštne povolenie sa vyžaduje od miestnych aj od zahraničných investorov pre prevádzkovanie obchodných domov, dopravných služieb, výroby a predaja niektorých potravinárskych výrobkov, brúsenie a leštenie diamantov a predaj zbraní a streliva. Belgicko poskytuje investorom rôzne finančné a daňové stimuly a priebežne upravuje dielčie administratívne právne podmienky k podpore zahraničných investícií. Finančné stimuly majú formu kapitálových grantov a dotácií na úroky. Granty poskytujú regionálne správne orgány a ich výška môže byť v každom regióne odlišná. Zvláštnymi finančnými stimulmi sú stimulovanie firmy, predovšetkým malé a stredne veľké investujúce v tzv. rozvojových zónach. Zóny podliehajú schváleniu Európskou komisiou, pretože tieto stimuly sú financované zo štrukturálnych fondov EÚ. Daňovými stimulmi, ktoré sa stanovujú na federálnej úrovni, sú predovšetkým oslobodenie od majetkovej dane na niekoľko rokov (maximálne 5 rokov). V súčasnosti je príkladom na podporu podnikania tzv. Marshallov plán pre Valónsko, ktorý by mal pomôcť vyrovnáť ekonomické rozdiely, pomôcť zvýšiť zamestnanosť medzi valónskym a flámskym regiónom. Zároveň je kladený dôraz na vytváranie tzv. koordinačných a distribučných centier, ktoré používajú zvláštne daňové výhody, pokiaľ spĺňajú vopred stanovené podmienky.

Priame zahraničné investície majú dôležitý význam pre belgickú relatívne malú a veľmi otvorenú ekonomiku. Traduje sa, že väčšina než polovica v Belgicku investovaného kapitálu je vlastnená priamo alebo nepriamo zahraničnými majiteľmi. Belgicko je stále cieľovou krajinou, kam smerujú priame zahraničné investície. Podľa správy UNCTAD World Investment Report 2013 bolo Belgicko

najväčším európskym príjemcom priamych zahraničných investícií v roku 2011. Výrazný pokles priamych zahraničných investícií z/do Belgicka v roku 2012 (viď tabuľka) výrazne ovplyvnil aj celkový pokles PZI v Európe.

Prehľad zahraničných investícií v mil. USD:

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Do zahraničia	80127	221023	7525	43894	82492	14668
Zo zahraničia	93429	193950	60963	85676	103280	1614

Zdroj: <http://www.mzv.sk/App/wcm/media.nsf>

Od roku 2009 sú na portáli Belgickej národnej banky zverejňované údaje o prílive priamych zahraničných investícií, pasívne a aktívne pre vybrané krajiny (10 krajín), pre geografické zóny – svetadiely, v členení na základný a ostatný kapitál. Prístup k týmto štatistikám je na: <http://www.nbb.be/belgostat>

### 3.8.1 Riziká investovania v teritóriu

Politické riziká investovania v Belgicku neexistujú.

**Viac informácií na:**

<http://www.businessinfo.cz/cs/clanky/belgie-investicni-klima-19329.html#sec0>

## 4 Zahraničný obchod Belgického kráľovstva

V roku 2012 dosiahol vývoz Belgicka medziročný nárast o 1,58 % z 341,9 mld. EUR na 347,3 mld. EUR. Dovoz sa za toto obdobie zvýšil o 1,89 %. Výsledkom zahraničného obchodu za rok 2012 bola pozitívna bilancia na úrovni 5,5 mld. EUR.

**Tabuľka 1: Vývoj zahraničného obchodu Belgicka v rokoch 2009-2012**

Ukazovateľ v mil. Eur	2009	2010	2011	2012
Export	265320,5	308325	341949	347325,8
Import	252357,1	296654,9	335448,6	341788,2
Obrat	517677,6	604979,9	677741,9	689114
Bilancia	12063,4	11670,1	6500,4	5537,6

Zdroj: <http://www.mzv.sk/App/wcm/media.nsf>

**Tabuľka 2: Vývoj zahraničného obchodu Belgicka v období 1-8/2013**

Ukazovateľ v mil. EUR	01.08.13
Export	234676,5
Import	226614,1
Obrat	461290,6
Bilancia	8062,4

Zdroj: <http://www.mzv.sk/App/wcm/media.nsf>

### 4.1 Teritoriálna štruktúra zahraničného obchodu

Belgický zahraničný obchod sa dlhodobo orientuje predovšetkým na krajiny EÚ. Rovnako ako v doterajších obdobiach, najväčšími obchodnými partnermi ostávajú Nemecko, Francúzsko, Holandsko. Na ďalších miestach sa umiestnili UK a USA.

#### 4.1.2 Podiel najväčších exportných a importných partnerov Belgicka v roku 2012

**Vývoz:** Vývoz Belgicka je zameraný prednostne na krajiny EÚ: v období január - august 2013 predstavoval vývoz do krajín EÚ až 75,4% celkového vývozu (v roku 2012 70%). V ostatnom období nastáva ľahké znižovanie exportu do EÚ v prospech iných kontinentov, najmä Ázie. V roku 2012 najväčší objem belgického exportu smeroval do Nemecka s hodnotou 60,5 mld. Eur, čo znamená 17,4 % podiel na celkovom vývoze. Na druhom mieste bolo Francúzsko s podielom 15,6%, na treťom Holandsko s podielom 12,5%. Ďalšími exportnými partnermi sú UK (7,1%), USA (5,9%), Taliansko (4,3%), Španielsko, India, Čína a Luxembursko. Slovensko je na 42. mieste.

**Dovoz:** V roku 2012 celkovo krajiny Európy predstavujú v dovoze 74,5%, najväčší podiel na belgickom dovoze dosiahlo Holandsko s objemom 70,6 mld. Eur, s 20,8% podielom. Ďalšími najväčšími dovoznými partnermi za uvedené obdobie boli: Nemecko 48 mld. Eur (14,1%), Francúzsko 35,8 mld. Eur (10,5%), USA 21,4 mld. Eur (6,3%), UK (5,4%), Írsko (4,4%), Čína (4,0%), Taliansko, Rusko a Japonsko. Slovensko sa v belgickom dovoze umiestnilo na 43. mieste.

Dovoz z krajín Európskej únie dosahuje 74,1% celkového belgického dovozu v prvých 8 mesiacoch roku 2013.

#### 4.2 Tovarová štruktúra zahraničného obchodu Belgicka

V roku 2012 dominovali v belgickom vývoze chemické a farmaceutické výrobky 23,6% z celkového vývozu. Druhou najdôležitejšou komoditou boli nerastné produkty (12,2% ). Dôležitými exportnými komoditami naďalej zostávajú stroje a zariadenia (11,0% z celkového vývozu), vozidlá a dopravné zariadenie (9,8%), plasty a výrobky z nich s podielom 8,3%.

V roku 2012 sú najdôležitejšími komoditami belgického dovozu: chemické a farmaceutické výrobky s 20,2% z celkového dovozu. Druhou najdôležitejšou komoditou boli nerastné produkty s 18,7%. Dôležitými importnými komoditami naďalej zostávajú stroje a zariadenia s 12,2%, vozidlá a dopravné zariadenia s 10,2%, základné kovy a výrobky z nich so 7,2%.

## 5 Zahraničný obchod Belgicka so Slovenskou republikou

Zahraničný obchod medzi Slovenskom a Belgickom sa po poklese v roku 2009 opäť dostáva na predkrízovú úroveň.

Celkový vzájomný obrat zahraničného obchodu dosiahol v roku 2012 hodnotu 1439,8 mil. Eur a za prvých sedem mesiacov roku 2013 891,3 mil. Eur. Saldo obratu je dlhodobo kladné, za rok 2012 predstavovalo +418,8 mil. Eur a za prvých sedem mesiacov 2013 bolo na úrovni + 236,9 mil. Eur.

V roku 2012 export do Belgicka dosiahol hodnotu 929,3 mil. Eur, čo znamená 2% medziročný pokles. Vývoz za prvých sedem mesiacov 2013 predstavuje 564,1 mil. Eur. Podiel vývozu do Belgicka na celkovom vývoze SR bol v roku 2012 na úrovni 1,48%.

**Tabuľka 3: Prehľad vzájomnej obchodnej výmeny medzi Belgickom a Slovenskom v mil. Eur**

Ukazovateľ v mil. Eur	2008	2009	2010	2011
Export	867,7	662,4	778,2	942,1
Import	590,1	374,9	500,7	522,9
Celkový obrat	1457,8	1037,3	1278,9	1465
Bilancia pre SR	+277,6	+287,5	+277,5	+419,2

Zdroj: Ministerstvo hospodárstva SR.

**Tabuľka 4: Prehľad vzájomnej obchodnej výmeny medzi Belgickom a Slovenskom v mil. Eur**

Ukazovateľ v mil. Eur	2012	2013 (január až júl)
Export	929,3	564,1
Import	510,5	327,2
Celkový obrat	1439,8	891,3
Bilancia SR	+418,8	+236,9

### 5.1. Ochrana domáceho trhu

Európska únia uplatňuje voči tretím krajinám jednotný postoj formulovaný vo spoločnej obchodnej politike. Upravuje výšku ciel, kvantitatívne obmedzenia, obchodné zmluvy EÚ s nečlenskými krajinami a dohody s medzinárodnými inštitúciami a opatrenia na ochranu obchodu. Napriek tomu, že je dovoz do EÚ liberalizovaný, môžu niektoré výrobky podliehať zákazom alebo obmedzeniam z dôvodu ohrozenia verejnej morálky, verejnej politiky, verejnej bezpečnosti alebo ochrany života a zdravia ľudí, zvierat, rastlín.

Ústredným úradom kompetentným pre technické normy a štandardy je Belgický inštitút pre normalizáciu (Institut belge de normalisation, Av. de la Brabanconne 29, B-1040 Bruxelles).

Od 1. januára 2010 vstúpila do platnosti Smernica o službách na vnútornom trhu. Liberalizuje väčšinu služieb a umožňuje prístup na trh služieb v Belgicku.

#### Zóna voľného obchodu

V Belgicku slobodné colné pásma nie sú.

**Viac informácií na:**

<http://www.businessinfo.cz/cs/clanky/belgie-zahranicni-obchod-zeme-19326.html#sec3>

## 5.2 Tovarová štruktúra bilaterálneho obchodu medzi Slovenskom a Belgickom

Najväčší podiel na vývoze do Belgicka v roku 2012 mali vozidlá a iné dopravné zariadenia –34,1% (317,7 mil. Eur), nasledovali stroje a elektrické zariadenia s podielom 27,4% (255,1 mil. Eur). Nasledujú základné kovy a výrobky z nich – 10,8% (100,9 mil. Eur) a plasty, kaučuk a výrobky z nich – 7,1% (66,3 mil. Eur).

V prvých 7 mesiacoch roku 2013 sú zo Slovenska do Belgicka vyvážené predovšetkým vozidlá (36,5% exportu), prístroje a mechanické zariadenia (22%) a nábytok (6,8%). Nasledujú elektrické stroje a zariadenia (5,4%), plasty (4,3%), výrobky z ocele alebo železa (3,4%), kaučuku (2,5%), atď.

V porovnaní s rovnakým obdobím roka 2012 je zvýšený vývoz v kategórii vozidiel (o 14%), ale aj nábytku (27%) a kaučuku (36%). Ak sledujeme roky 2010-2013, zaznamenaný je konštantný nárast vývozu tovaru v kategórii vozidlá z 219 mil. Eur v roku 2010 na 315 mil. Eur v roku 2012 a 206 mil. Eur za prvých sedem mesiacov 2013. Podiel tejto kategórie na celkovom vývoze sa zvýšil z 28% v roku 2010 na aktuálnych 36,5% v júli 2013.

Podiel tovarov z kategórie prístroje a mechanické zariadenia je stabilizovaný na úrovni 22%, na úrovni cca 5,5% je v sledovaných rokoch aj kategória elektrické stroje a zariadenia. Kategória nábytok zaznamenala v roku 2013 vzostup v porovnaní s predchádzajúcimi dvoma rokmi, a dostala sa na percentuálnu úroveň roku 2010 (6,8%).

V priebehu roka 2012 import z Belgicka dosiahol hodnotu 510,5 mil. Eur, čo znamená medziročný pokles o 2,4%. Podiel dovozu z Belgicka za rok 2012 na celkovom dovoze do SR predstavoval 0,85%. Najväčší podiel na dovoze z Belgicka v roku 2012 mali vozidlá a iné dopravné zariadenia 19,5 % (98,6 mil. Eur), nasledujú plasty, kaučuk a výrobky z nich 17,7% (89,6 mil. Eur), stroje a elektrické zariadenia 15,1% (76,6 mil. Eur), základné kovy a výrobky z nich s podielom 13,9% (70,2 mil. Eur) a výrobky chemického priemyslu 13,8% (69,9 mil. Eur).

Za obdobie 1-7/2013 najväčší podiel na dovoze zaznamenali vozidlá a iné dopravné zariadenia – 17,1% (55,9 mil. Eur). Nasledujú stroje a elektrické zariadenia – 16,8% (52 mil. Eur), plasty, kaučuk a výrobky z nich 16,4% (53,7 mil. Eur), výrobky chemického priemyslu 16% (52,3 mil. Eur) a základné kovy a výrobky z nich 15,1% (49,5 mil. Eur).

Podobne ako v exporte sa tovarová štruktúra importu zásadne nemení.



## 6 Schéma podpory belgického exportu

Zahraničný obchod je v Belgicku koordinovaný z dvoch základných rovín: federálnej a regionálnej. Na federálnej úrovni je oblasť zahraničného obchodu podporovaná prostredníctvom Ministerstva hospodárstva, MSP, živnostníctva a energetiky. Koordinácia zahraničného obchodu sa realizuje aj prostredníctvom Ministerstva zahraničných vecí, zahraničného obchodu a európskych záležitostí. Na regionálnych úrovniach je problematika podpory zahraničného obchodu v kompetenciách príslušných regionálnych ministerstiev, avšak tu majú delegované svoje právomoci a aktívne vystupujú predovšetkým inštitúcie zriadené na tento účel.

### 6.1 AWEX

Vo Valónskom regióne aktívne pôsobí organizácia AWEX, ktorej cieľom je predovšetkým podpora exportu daného regiónu a prilákanie domácich a zahraničných investícií.

Kontakt:

Walloon Export and Foreign Investment Agency  
[www.awex.be](http://www.awex.be)

### 6.2 Export Vlaanderen

Pre Flámsky región má takéto pôsobenie Export Vlaanderen, ([www.flanderstrade.be](http://www.flanderstrade.be)), ktorá je od 1.7. 2005 súčasťou Flanders Investment and Trade.

Kontakt:

Flanders Investment and Trade  
[www.flandersinvestmentandtrade.be](http://www.flandersinvestmentandtrade.be)

### 6.3 Brussels Enterprise Agency

Pre región Brusel – hlavné mesto je to Brussels Enterprise Agency.

Kontakt:

Brussels Enterprise Agency  
[www.abe-bao.be](http://www.abe-bao.be)

### 6.4 Belgická agentúra na podporu zahraničného obchodu

Ide o verejnú inštitúciu na federálnej úrovni, založenú v roku 2002 na základe dohody medzi belgickou federálnou vládou a uvedenými regionálnymi agentúrami. Realizuje zber informácií o exporte a poskytuje štatistické údaje z oblasti zahraničného obchodu, informácie o veľtrhoch, misiách, prepojenie na príslušné regionálne agentúry a pod.

Kontakt:

Belgická agentúra pre rozvoj zahraničného obchodu  
[www.abh-ace.org](http://www.abh-ace.org)

## 6.5 Ďalšie užitočné zdroje

Kontakt:

**Ministerstvo hospodárstva SR**

tel.: (+421-2) 4854 1111 [www.economy.gov.sk](http://www.economy.gov.sk)

**Obchodno-ekonomické oddelenie**

tel.: (0032-2) 346 40 45 [OBEO.Brusel@economy.gov.sk](mailto:OBEO.Brusel@economy.gov.sk)

**ZÚ SR v Bruseli**

fax: (0032-2) 346 42 61 <http://www.mzv.sk/brusel>

**Slovenská priemyselná a obchodná komora**

tel.: (+421-2) 544 332 91 [sopkurad@sopk.sk](mailto:sopkurad@sopk.sk)

fax: (+421-2) 541 311 59 <http://web.sopk.sk/>

**Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu**

tel.: (+421-2) 582 601 00 [sario@sario.sk](mailto:sario@sario.sk)

fax: (+421-2) 582 601 09 [www.sario.sk](http://www.sario.sk)

## Kontakt

Sekcia Podpory podnikania v EÚ  
Regionálne poradenské a informačné centrum Prešov

Reimanova 9  
080 01 Prešov  
Slovenská Republika

Telefón: + 421 51 7560 329, 330  
Fax: + 421 51 7733 552  
e-mail: [een@rpicpo.sk](mailto:een@rpicpo.sk)  
web: [www.rpicpo.sk](http://www.rpicpo.sk)

Obsah tejto publikácie nepredstavuje názor ani stanovisko Európskej komisie alebo RPIC Prešov. RPIC Prešov, Európska komisia, ani žiadna iná osoba pôsobiaca v ich mene, nie je zodpovedná za využívanie informácií, ktoré sú obsiahnuté v tejto príručke.

<http://www.enterprise-europe-network.sk/>

